

CONTACT

tinedaan2003@gmail.com
+32 477 34 24 57
Antwerpen, België
LinkedIn: daan-tiné

SKILLS

Commercieel inzicht
Analytisch denken
Relatiebeheer
Resultaatgericht
Zelfstandig & proactief

TALEN

Nederlands — moedertaal
Engels — vloeiend
Frans — basis
Duits — basis

CERTIFICAAT

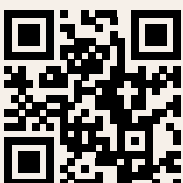
Cross Boundary Project
South Africa

Cape Peninsula University of
Technology
Februari 2024

INTERESSES

Reizen · Sport · Ondernemen

ONTDEK MIJN INTERACTIEVE CV



Draai de fles. Lees mijn verhaal.

Klik hier of scan de QR-code ➔

PROFIEL

Gedreven en ambitieus, zo word ik door mijn omgeving omschreven. Cum laude afgestudeerd in International Business en momenteel bezig met een schakelprogramma Organisatie en Management aan de Universiteit Antwerpen, met het oog op een masteropleiding. Werkte al tijdens mijn studies veel naast de lessen, hoofdzakelijk in sales en horeca, en bouw sinds mijn afstuderen zelfstandig aan Rex, mijn eigen bedrijf in vastgoedbeheer. Combineer analytisch denken met een sterke drive om relaties op te bouwen.

ERVARING

Business Development België | Sinds sep 2026

Wynants Software & Solutions · Freelance · Regio Antwerpen

- Prospecteert zelfstandig KMO's in de Antwerpse regio via cold calling en bouwt een eigen pipeline op.
- Begeleidt klanten van eerste kennismaking tot Idea Intake.

Founder & Business Developer | Sinds 2026

Rex, vastgoedbeheer · Eigen onderneming · Spanje / België

- Benadert proactief eigenaars via cold outreach (telefoon, mail, LinkedIn) en bouwt zelfstandig een eigen pipeline op.
- Doorloopt de volledige salescyclus zelfstandig, van lead tot ondertekend contract.

Graduation Project | Sep 2025 - jan 2026

Just Russel · Sales · Voltijds

- Ontwikkelde zelfstandig een fysieke direct-salesstrategie voor het internationale D2C-abonnementsmodel van Just Russel.
- Analyseerde de markten in Duitsland, Frankrijk en Nederland tot een schaalbare markttoetredingsstrategie voor Duitsland.
- Vertaalde de bevindingen naar een implementatieplan met strategische aanbevelingen voor het management.

Strategic Partnerships Intern | Mrt 2024 - jun 2024

Erasmus Life Lisboa · Lissabon, Portugal

- Bouwde en onderhield tegelijk relaties met meerdere universiteiten en bedrijven in Lissabon.
- Nam de volledige partnerwerving en -opvolging voor eigen rekening, wat organisatorische en onderhandelingsvaardigheden aanscherpte.

OPLEIDING

Schakelprogramma Organisatie en Management | Sep 2026 - heden

Universiteit Antwerpen

Ter voorbereiding op een masteropleiding.

Bachelor International Business | Okt 2022 - jan 2026

Karel de Grote-Hogeschool, Antwerpen

Met onderscheiding (cum laude).

OVERIGE ERVARING

Ober | 2022 - 2026

Hotel Pilar, TBL10, Zurich, Shilling, Bachus, Condacum

Jarenlange ervaring in uiteenlopende horecazaken, met veel klantcontact in een snel tempo.

VIP Hospitality Agent | 2026

Ocean Marbella Groep, Spanje

Begeleiding van VIP-klanten op events, met aandacht voor service en discretie.

VIP Hospitality Agent | 2025

Tomorrowland

Ontvangst en begeleiding van VIP- en Business Lounge-gasten tijdens een grootschalig festival, onder hoge druk.

Sales Ambassador | 2026

Just Russel

Directe verkoop op events en beurzen.

Cross Boundary Project | 2024

CPUT, Zuid-Afrika

Commerciële case voor het DAPD Disability Volunteer Centre met een multicultureel studententeam.

Referenties beschikbaar op aanvraag.